

Suchkriterien



Branche

ITK



Rechtsform

Kapital- und
Personengesellschaften



Firmensitz

Süddeutschland &
Rhein/Main



Kunden

B2B



Mitarbeiter

5-40



Umsatz

1,5 bis 10 Mio. EUR



Ø Umsatzwachstum

Über 20 %



Beteiligung

Bis zu 100 %



Kurzbeschreibung

Das Unternehmen mit Hauptsitz in Baden Württemberg wurde vor über 20 Jahren gegründet und hat sich auf Informations- und Kommunikationstechnik spezialisiert. Hierzu gehören Telekommunikationssysteme, IT Infrastrukturen, LAN / WLAN Lösungen sowie der Betrieb eines eigenen Rechenzentrums für Individuelle Cloud Lösungen. Komplettiert wird die gesamtheitliche Betreuung der Kunden durch eigene Carrier Dienstleistungen. Dabei beschäftigt das Unternehmen ca. 40 Mitarbeiter.

Als etabliertes und inhabergeführtes Unternehmen zeichnet sich die AG durch eine zukunftsorientierte Arbeitsweise und durch ihre Branchenexpertise aus. Dabei stehen Qualität, Effizienz und Kompetenz im Zentrum der Leitlinien. Das Unternehmen erhält seine Aufträge durch eigenen qualifizierten Vertrieb, Bestandskunden, Referenzen und Ausschreibungen. Zu den Kunden der Gruppe zählen viele mittelständige Unternehmen, Industriekunden und öffentliche Auftraggeber.

In den letzten Jahren ist das Unternehmen stetig und nachhaltig gewachsen. Für das zukünftige Wachstum werden gesunde Unternehmen gesucht, um gemeinsam die Marktposition weiter auszubauen und zu stärken.

Ziele der Erweiterung:



- Stärkung und Ausbau der Marktposition der Unternehmensgruppe auch überregional
- Erhöhung der regionalen Marktanteile
- Hebung von Synergien mit vorhandenen Unternehmen der Gruppe
- Übernahme aller Mitarbeiter und Erschaffung von zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplätzen
- Neue Kundengruppen erschließen
- Gesamtheitlich Betreuen der Bestandskunden (Cross-Selling)

Chancen für Verkäufer:



- Fortbestand des Unternehmens und Übergabe an einen inhabergeführten Betrieb
- Solide Finanzierung des Kaufpreises
- Zukunftsorientierte Weiterentwicklung des Unternehmens durch Integration in die Unternehmensgruppe und durch Digitalisierung
- Respektvoller und fairer Umgang vor, während und nach dem Verkaufsprozess

Käuferprofil:

Branche	IT & Kommunikation
Rechtsform	Aktiengesellschaft
Firmensitz	Baden-Württemberg
Mitarbeiter	> 40
Umsatz	Über 6.000.000 €
Ø Umsatzwachstum	Über 20%

- Unternehmen in 2. Generation mit dynamischer und erfahrener Geschäftsführung
- Das Unternehmen ist in den vergangenen Jahren kontinuierlich gewachsen und konnte sowohl den Umsatz als auch den Gewinn stetig steigern.
- Die Finanzierung einer Übernahme ist bereits im Vorfeld gesichert
- Betrieb eines eigenen Rechenzentrums für zukunftsorientierte und individuelle Cloud Lösungen

Transaktionsdetails

Transaktionstyp: Kauf

Das Unternehmen plant zusätzliche Wachstumsschritte durch den strategischen Zukauf von ausgewählten Unternehmen in der IT- und Kommunikationsbranche. Ziel dabei ist die Stärkung der Marktposition der Gruppe und die Realisierung von Synergie-Effekten. Verkäufer profitieren von einem respektvollen und partnerschaftlichen Umgang, sowie von der soliden Finanzierung der Unternehmensgruppe.

Für Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.

Bei Interesse an weiteren Gesprächen bieten wir folgendes Vorgehen an:

- + Telefonat mit COVENDIT
- + Abschluss einer Vertraulichkeits-erklärung
- + Austausch relevanter Unterlagen und ein persönliches Gespräch mit dem Käufer

Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

+49 69 348 79 78 0 info@covendit.de

COVENDIT
M&A für Unternehmer.

Ihr Ansprechpartner



Georg Wässa



Bernhard Kluge