

Spezialisiertes Ingenieurbüro mit vertraglich gesicherten Umsätzen (C177)

Das 2005 gegründete Ingenieurbüro hat sich auf das spezialisierte Dienstleistungsangebot für Kalkulation, Ausschreibung und Bauüberwachung fokussiert. Kunden sind öffentliche Immobiliengesellschaften, Bauherren bzw. Generalunternehmer und Investoren. Es werden Großprojekte mit mehrjährigen Laufzeiten betreut, u.a. PPP Projekte, Universitäten und Schulen, Gewerbe- und Wohnungsbau.

Die Kundenbasis wurde nachweislich insbesondere über Empfehlung kontinuierlich ausgebaut.

Das Team besteht aus 13 Mitarbeitern, wovon fünf langjährige freie Mitarbeiter sind. Die Arbeit erfolgt interdisziplinär und selbständig, so dass Projekte flexibel betreut werden können.

Aktuell werden über 10 Großprojekte betreut. Großvolumige Aufträge mit mehreren Jahre Laufzeit geben eine gesicherte Planungsprognose.

Für das Unternehmen wird ein strategischer Partner gesucht, der das weitere starke Wachstum unterstützt.



Gegründet	2005
Gesamtleistung (2020 BWA)	1.800.000 EUR
EBIT bereinigt (2020 BWA)	585.000 EUR
EBIT Marge	34,9%
Mitarbeiter	13
Standort	Rhein-Main

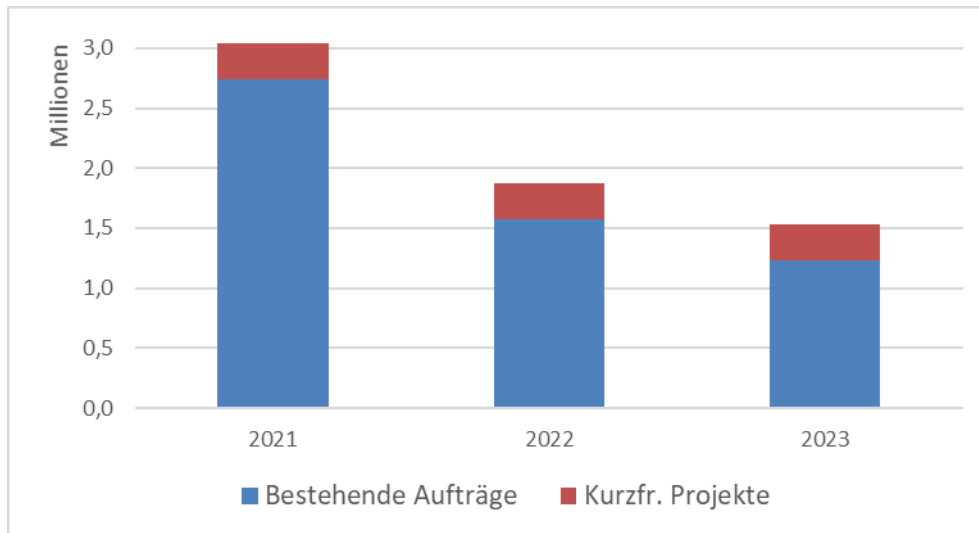
Stärken:

- Eingespieltes, effizientes und vielfältig einsetzbares Expertenteam
- Etablierte Kundenbeziehungen mit weiterem Auftragspotential
- Sichere Umsatz- und Ertragsprognosen aufgrund mehrjähriger Aufträge
- Volle Auslastung und skalierbare Mannschaft

Chancen:

- Frühzeitiger Zugang zu Projekten und Ausschreibungen
- Langfristig etablierte wiederkehrende Kundenbeziehungen
- Know-how und Expertenwissen für Kalkulation, Ausschreibung und Bauausführung und -überwachung

Spezialisiertes Ingenieurbüro mit vertraglich gesicherten Umsätzen (C177)



- Aktuell 10 größere über mehrere Jahre laufende Aufträge im Gesamtvolumen von ca. 7,5 Mio. EUR
- Folgeprojekte bzw. weitere Bauabschnitte oder neue Projekte mit Bestands- und Neukunden
- Weitere feste Aufträge in der Anbahnung

Weitere Informationen:

Gesucht wird ein strategischer und/oder finanzieller Partner (z.B. Architektur- / Ingenieurbüro oder Bauunternehmen), der das weitere starke Wachstum des Unternehmens aktiv unterstützt und ggf. Personalressourcen verfügbar hat.

Im Rahmen einer Kapitalerhöhung ist der Inhaber bereit die Mehrheit an der Gesellschaft abzugeben. Bezüglich der Strukturierung besteht Flexibilität und verschiedene Szenarien können diskutiert werden.

Der Inhaber steht grundsätzlich auch weiter für Geschäftsleitung und aktive Mitarbeit zur Verfügung.

Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- ✓ Vertraulichkeitserklärung
- ✓ Interessentenfragebogen
- ✓ Aussagekräftiges Käuferprofil

Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

T: +49 69 348 7978 0

E-Mail: info@covendit.de



Bernhard Kluge



Severin Lutz

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.