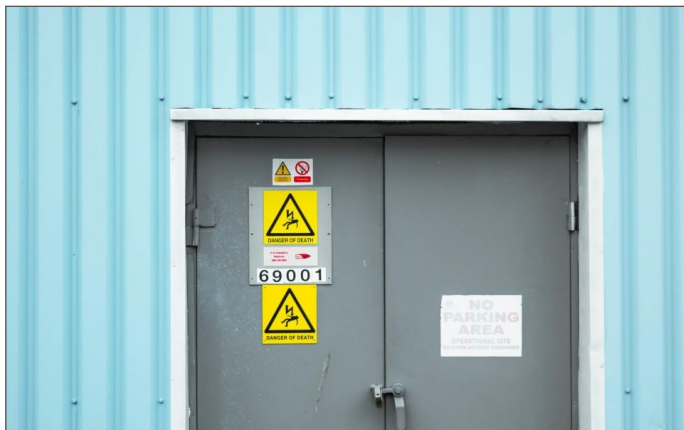


Vertrieb von hochwertigen Industrieschildern (C173)

Das seit knapp 30 Jahren bestehende, inhabergeführte Unternehmen hat sich auf den Vertrieb von Industrie- und Kennzeichnungsschildern spezialisiert. Dabei reicht das Produktportfolio von Fronttafeln über Prüfplaketten bis hin zu Sicherheitskennzeichnungen und Typenschildern. Die ISO-zertifizierten Industrieschilder sind aus Materialien wie Metall, Kunststoff und Folie.

Die Inhaberin möchte ihre Nachfolge regeln und beabsichtigt den Verkauf von bis zu 100% ihrer Gesellschaftsanteile und steht dem Erwerber für eine begrenzte Übergangszeit als Beraterin vor Ort zur Verfügung. Die Gesellschaft beschäftigt momentan sieben Mitarbeiter inkl. der Geschäftsführung und weist damit eine sehr schlanke Personalstruktur auf. Eine sehr heterogene Kunden- und Lieferantenstruktur stellt sicher, dass keinerlei Abhängigkeiten bestehen. Darüber hinaus sind die langfristigen Beziehungen zu den Kunden und Lieferanten von Vertrauen geprägt.

Neben einer sehr gesunden Bilanz hat das Unternehmen über die letzten Jahre eine positive Umsatzentwicklung vorzuweisen. Im Jahr 2019 konnte so ein Umsatz von 1,7 Mio. EUR bei einem EBIT von circa 293 TEUR erwirtschaftet werden.



Umsatz 2019	1,7 Mio. EUR
EBIT 2019	293 TEUR
EBIT-Marge 2019	17,2%
Mitarbeiter	7
Rechtsform	GmbH
Standort	Norden

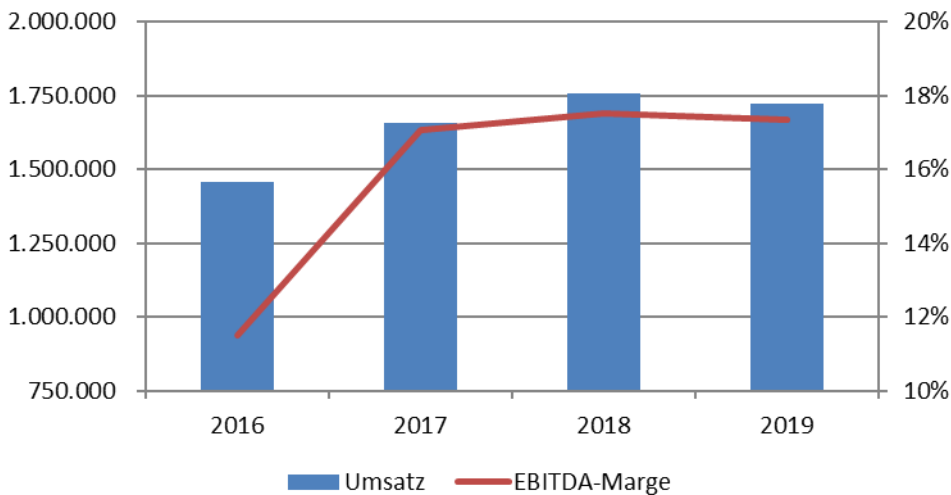
Stärken:

- Diversifizierte Kundenstruktur, u.a. aufgrund der universellen Verwendung von Schildern
- Langfristige und vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden und Lieferanten
- Keine Standortbindung

Chancen:

- Ausbau der digitalen Marketingaktivitäten und des Internetauftritts
- Neue Kennzeichnungsbedürfnisse durch die Corona-Pandemie
- Expansion ins Ausland, speziell in die DACH Region

Vertrieb von hochwertigen Industrieschildern (C173)



Das Unternehmen hat in den letzten Jahren eine solide Umsatzentwicklung mit deutlichen Wachstumstendenzen erlebt. Darüber hinaus hat sich auch die Profitabilität mit einer jährlichen EBITDA Wachstumsrate von zehn Prozent sehr positiv entwickelt. Generell ist das Unternehmen sehr krisenfest. So hat die Corona-Pandemie nur geringfügigen Einfluss in Form von marginalen Umsatzeinbußen auf das Unternehmen gehabt.

Weitere Informationen:

Das Unternehmen in Form einer GmbH wird ausschließlich im Rahmen eines Share Deals veräußert.

Die Verkäuferin steht einem Erwerber für eine begrenzte Übergangszeit vor Ort als Beraterin zur Verfügung.

Kaufpreis: auf Anfrage

Weitere Informationen zum Kaufpreis entnehmen Sie bitte dem zur Verfügung gestellten Unternehmensprofil. Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- ✓ Vertraulichkeitserklärung
- ✓ Interessentenfragebogen
- ✓ Aussagekräftiges Käuferprofil

Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

T: +49 69 348 7978 0

E-Mail: info@covendit.de



Georg Wässa



Severin Lutz

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.