

Spedition für Projekttransporte (C167)

Bei dem Unternehmen handelt es sich um eine spezialisierte Spedition für Schwer-, Sonder- und Projekttransporte nach Russland sowie in weitere angrenzende Länder.

In den letzten 12 Jahren konnte das Unternehmen eine herausragende Expertise und ein starkes Netzwerk aufbauen und hat sich so einen Namen in der Branche gemacht. An den zwei deutschen Standorten bietet das Unternehmen seinen Kunden zu deutschen Vertrags- und Geschäftsbedingungen Zugang zu russischen Verkehrsträgern und Verkehrswegen. Dabei wird die gesamte Transportkette organisiert und koordiniert, um eine reibungslose Lieferung zu gewährleisten.

Den Großteil des Kundenstamms bilden Hersteller aus dem Bereich des Anlagen- und Maschinenbaus. Neben direkten Aufträgen durch die Produzenten und Unternehmen stellt das Subunternehmerverhältnis zu großen Konzernspediteuren eine ergänzende Auftragsquelle dar.

Im Jahr 2019 hat das Unternehmen einen Umsatz von 6,45 MEUR bei einem EBITDA von 477 TEUR erwirtschaftet.



Umsatz (2019)	6,45 MEUR
EBITDA (2019)	477 TEUR
EBITDA-Marge	7,39%
Mitarbeiter	5 (inkl. GF)
Standorte	2
Rechtsform	GmbH

Stärken:

- Hochqualifiziertes Team mit langjähriger Erfahrung
- Bürostandorte an großen logistischen Verkehrsknotenpunkten
- Zugang zu einem starken Netzwerk von Nachunternehmern
- Langfristige Beziehungen zu namhaften deutschen Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau

Chancen:

- Vorantreiben einer bereits begonnenen Expansionsstrategie in den asiatischen Raum
- Russland ist integraler Bestandteil von Chinas „Belt and Road Initiative“, wodurch der Warenaustausch über russisches Gebiet in Zukunft weiterhin wachsen wird
- Das Durchschnittsalter russischer Maschinen und Anlagen ist überdurchschnittlich hoch, der Bedarf an Importen wird durch die benötigten Investitionen in Zukunft wachsen

Spedition für Projekttransporte (C167)

Jahr	Umsatz	EBITDA-Marge
2015	8.991.410	11,29%
2016	7.409.157	9,55%
2017	9.156.713	10,34%
2018	5.385.659	7,95%
2019	6.454.664	7,39%
2020 Q1-Q2	3.367.000	n.v.

- EBITDA-Marge zwischen 7% und 12%
- Aufgrund von Projektgeschäft leichte Umsatzzschwankungen
- Trotz Varianz ein durchschnittlicher Jahresumsatz von 7,1 Mio. EUR
- Geringe Fixkostenbasis durch flexible Kostenstruktur
- Q1 und Q2 2020 im Rahmen der Umsatzprognose

Weitere Informationen:

Der Gesellschafter sucht für das Unternehmen einen strategischen Käufer, der das Unternehmen weiterentwickelt.

Eine weitere Beteiligung des geschäftsführenden Gesellschafters sowie ein Verbleib im Unternehmen als Geschäftsführer sind nach Absprache möglich und erwünscht.

Kaufpreis: Auf Anfrage

Für den Versand weiterer Informationen benötigen wir von Ihnen:

- ✓ Vertraulichkeitserklärung
- ✓ Interessentenfragebogen
- ✓ Aussagekräftiges Käuferprofil

Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

T: +49 69 348 7978 0

E-Mail: info@covendit.de



Severin Lutz



Georg Wässa

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.