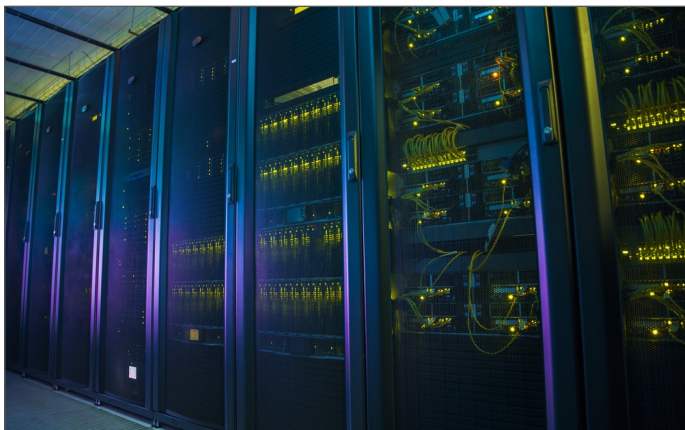


Dienstleister für IT-Sicherheit und Netzwerkinfrastruktur (C163)

Der Dienstleister für IT-Sicherheit und Netzwerkinfrastruktur mit Sitz in der Mitte Deutschlands bedient die gesamte Wertschöpfungskette in Sachen IT-Sicherheit. So basiert das erfolgreiche Geschäftsmodell auf einer Kombination aus Beratung, Ausstattung, Installation und Wartung. Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Produkte und ein zertifizierter Partner eines weltweit führenden Anbieters im Bereich Netzwerkinfrastruktur. In den vergangenen 10 Jahren hat sich das Unternehmen von einem Ein-Mann-Betrieb zu einem deutschlandweit tätigen Spezialisten für IT-Sicherheit entwickelt.

Der Inhaber möchte seine Nachfolge regeln und beabsichtigt den Verkauf von bis zu 100% seiner Gesellschaftsanteile. Die Organisation des Unternehmens unterliegt grundsätzlich keiner Ortsbindung. Die Gesellschaft beschäftigt momentan 5 festangestellte und 2 freie Mitarbeiter. Die hohe Diversität an Kunden, zu denen in erster Linie gewerbliche Unternehmen und öffentliche Einrichtungen gehören, stellt die Unabhängigkeit von Großkunden sicher. Des Weiteren beruhen die Beziehungen zu den Kunden auf einem langfristigen Vertrauensverhältnis. Im Jahr 2019 wurde ein Umsatz von mehr als 3 Mio. EUR erwirtschaftet.



Umsatz 2019:	3,2 Mio. EUR
EBIT 2019:	687.000 ER
EBIT-Marge 2019:	21,5%
Mitarbeiter:	7
Rechtsform:	GmbH
Standort:	Mitte

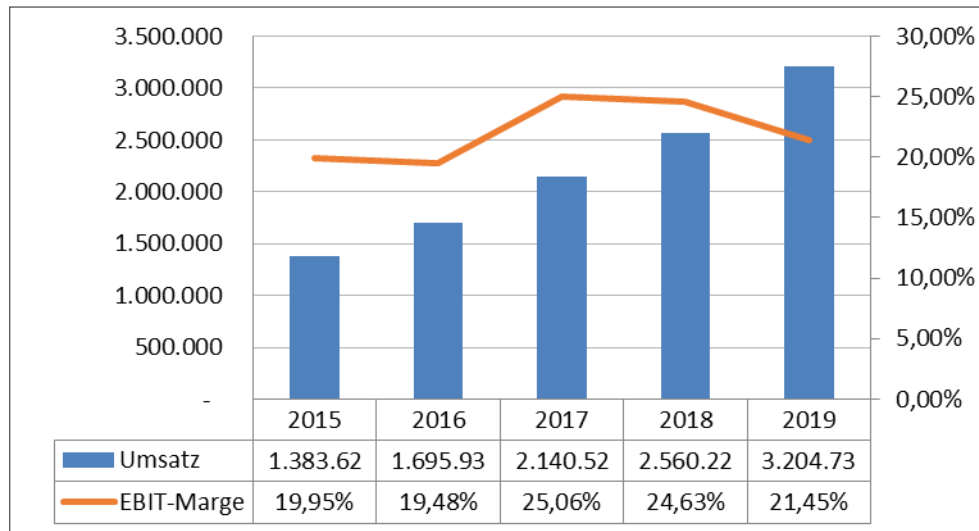
Stärken:

- Stark diversifizierter Kundenstamm mit hoher Stammkundenquote, aber ohne Umsatzabhängigkeit
- Führender Partner eines bekannten Herstellers von Firewalls und Access Points
- Schlanke Betriebsorganisation mit vollständig autonom arbeitenden Fachkräften
- Tiefe Wertschöpfungskette beim Kunden

Chancen:

- Der zunehmende Trend zu Homeoffice betrifft genau die Kernprodukte des Unternehmens
- Generell ist im gesamten IT-Sektor ein weiterhin starkes Wachstum zu erwarten
- Die Partnerschaft zu einem Hardwarehersteller schafft eine solide Basis für eine weitere Ausweitung des Geschäftsbetriebs

Dienstleister für IT-Sicherheit und Netzwerkinfrastruktur (C163)



Das Unternehmen wächst stetig in Umsatz und Ertrag mit geringen Investitionen in Sachanlagen, Personal oder Marketing. Aufgrund der Corona-Pandemie sind die Umsätze in den ersten Monaten 2020 überproportional gestiegen. Der Effekt auf das Gesamtjahr kann Stand heute (Juni 2020) noch nicht erfasst werden. In den ersten fünf Monaten 2020 wurde bereits ein EBIT über 700 TEUR erzielt.

Weitere Informationen:

Das Unternehmen in Form einer GmbH wird ausschließlich im Rahmen eines Share-Deals veräußert. Der Verkauf erfolgt dabei cash-and-debt-free bei dem Überschussliquidität vor dem Verkauf an den Verkäufer ausgeschüttet wird.

Nach einem Verkauf steht der jetzige Inhaber dem Erwerber für eine begrenzte Übergabezeit zur Verfügung.

Kaufpreis: auf Anfrage

Weitere Informationen zum Kaufpreis entnehmen Sie bitte dem zur Verfügung gestellten Unternehmensprofil. Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- ✓ Vertraulichkeitserklärung
- ✓ Interessentenfragebogen
- ✓ Aussagekräftiges Käuferprofil

Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

T: +49 69 348 7978 0

E-Mail: info@covendit.de



Georg Wässa



Bernhard Kluge

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.