

Überblick



Branche
Compliance



Rechtsform
Personenges.



Firmensitz
Süddeutschland



Standorte
1



Mitarbeiter
18



Umsatz
ca. 2,7 MEUR



Gewinn
ca. 1,1 MEUR



Marge
41%



Kurzbeschreibung

Der **SaaS Anbieter für Rechtscompliance Lösungen** und Integrierten Managementsystemen wurde Mitte der 90er Jahre gegründet und ist inhabergeführt. Das Unternehmen bietet individuelle Compliance Lösungen für Kunden in fast jeder Unternehmensgröße an. Die Firma hat ihre **eigene Web Applikation** entwickelt, in der die zugewiesenen Pflichten und Gesetze verwaltet werden können.

Das Unternehmen ist in seinem Marktumfeld der einzige Player, der eine individuelle und unternehmensspezifische Beratung und Anpassung anbietet. Das Geschäftsmodell basiert auf einem **Abo-Modell**, wobei der Kunde eine einmalige Zahlung für die Einrichtung erbringt und nachfolgend jährlich eine Lizenzgebühr bezahlt. Zu den Kunden gehören **größtenteils mittelständische Unternehmen**, aber auch kleine Unternehmen und mehrere DAX-Konzerne, die die Compliance Lösungen nutzen.

Das Personal besteht aus hochqualifizierten Mitarbeitern, die Software- und rechtliche Expertise verbinden. Die Firma wird dieses Jahr voraussichtlich Betriebseinnahmen von 2,7 MEUR und einen betrieblichen Gewinn von 1,1 MEUR erwirtschaften. Durch das Abo Modell sind mehr als **90% des Software-Umsatzes wiederkehrend**.

Investment Highlights



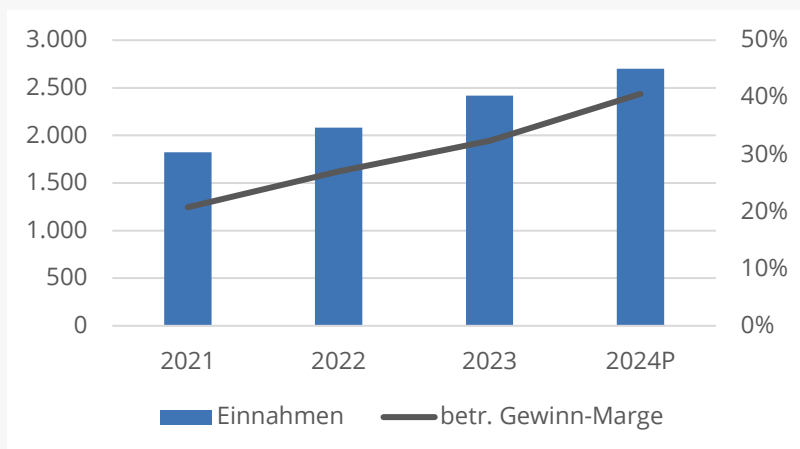
- Hoher Anteil **wiederkehrender Umsätze** (bei Software > 90% durch Abo-Modell)
- Eigens entwickeltes **SaaS Compliance Tool**
- Mehrere **neue Softwareprodukte in der Pipeline**
- Sehr detaillierte Rechtsdatenbanken durch **langjährige Erfahrung**
- **Hochqualifizierte Mitarbeiter** mit fachlichem Verständnis für Software- und Compliance-Anforderungen

Wachstumspotential



- Stetig steigende **regulatorische Anforderungen** an Unternehmen
- Mehrere **Neuentwicklungen** in der Pipeline
- Entwicklung neuer Produkte bietet **großes Umsatzpotenzial**
- Steigerung des Wachstums durch gezieltes **Marketing und Vertrieb**

Geschäftsentwicklung (TEUR)



- Das Unternehmen konnte seine Betriebseinnahmen und den betrieblichen Gewinn in den letzten Jahren kontinuierlich steigern
- Von 2021 bis 2023 konnte jährlich eine durchschnittliche Marge von 27% erzielt werden (betr. Gewinn)
- Durch die Entwicklung neuer Softwareprodukte ist mit einer sehr positiven Geschäftsentwicklung zu rechnen

Transaktionsdetails

Transaktionstyp: Verkauf

Die Inhaber suchen einen geeigneten Käufer, der das Unternehmen auf die nächste Wachstumsstufe hebt.

Es werden bis zu 100% der Anteile verkauft.

Auch nach dem Eigentümerwechsel sind die Inhaber bereit, weiterhin die Geschäftsführung zu übernehmen oder in einer anderen Rolle für das Unternehmen tätig zu sein.

Nächste Schritte:

Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- + Vertraulichkeitserklärung
- + Interessentenfragebogen
- + Aussagekräftiges Käuferprofil

Nehmen Sie Kontakt auf

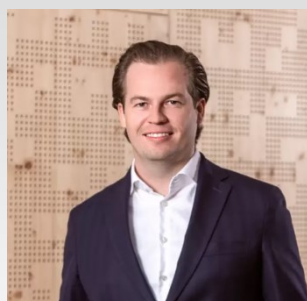
Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

+49 69 348 7978 0 info@covendit.de

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

Ihre Ansprechpartner



Severin Lutz



Bernhard Kluge