

Gesucht: Unternehmen für Vertrags-Management und Compliance-Software

Suchkriterien



Branche
Compliance-Software



Rechtsform
Kapital- oder Personengesellschaften



Firmensitz
DACH-Region



Kunden
B2B



Mitarbeiter
20+



Umsatz
3 bis 50 Mio. €



Ø Umsatzwachstum
steigend



EBIT-Marge
> 10%



Hintergrund zur Suche

COVENDIT sucht für einen Investor ein etabliertes und erfolgreiches Software-Unternehmen. Der Fokus soll im erweiterten Bereich Vertrags-Management, Data Collection and Verification, Compliance and Regulatory liegen. Wichtig ist ein eigenes etabliertes Produkt und ein bestehendes Umsatzmodell mit wiederkehrenden Einnahmen. Alternativ sollte dies in Ansätzen vorhanden und weiterentwickelbar sein. Ein flankierendes Implementations- und IT-Consulting-Angebot ist ebenfalls interessant.

Der Investor ist ein führender Anbieter von Software- und Verbundleistungen in den Bereichen Vertragsmanagement, Gesundheit und Sicherheit, ESG sowie Compliance. Das Unternehmen verfolgt eine aktive Expansionsstrategie mit besonderem Fokus auf die DACH-Region. Es hat ein erfahrenes Management-Team und bietet Partnern Synergien bei Verwaltungs-, Controlling-, HR-, und anderen Overhead Funktionen. Außerdem können Umsatzsynergien über gemeinsame Vertriebsaktivitäten realisiert werden.

Unser Kaufinteressent hat Erfahrung bei Zukäufen und strategischen Beteiligungen. Bei der strategischen Kooperation gibt es eine hohe Flexibilität. Es ist ein Zukauf, Anteilskauf, eine weitere Beteiligung oder andere Strukturen denkbar. Dem Management und den Mitarbeitern soll eine gute Perspektive geboten werden.

Ziele der Erweiterung



- › Stärkung und Ausbau der bestehenden Präsenz in der DACH-Region und Europa
- › Nutzung und Erweiterung von Kundenkontakten
- › Synergien im Serviceportfolio, Cross-Selling über bestehendes Portfolio
- › Übernahme aller Mitarbeiter und Schaffung von zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplätzen
- › Ausbau einer dynamischen Compliance-Software-Gruppe

Chancen für Sie



- › Zukunftsorientierte Weiterentwicklung des Unternehmens und des aktuellen Managements
- › Nutzung aller Synergien und Infrastrukturen des Unternehmens
- › Zusätzliches Kapital zum organischen und anorganischen Wachstum
- › Flexible Struktur der strategischen Entwicklung mit Anteilsverkauf, weiterer Beteiligung oder anderen Möglichkeiten für den übergebenden Gesellschafter

Gesucht: Unternehmen für Vertrags-Management und Compliance-Software

COVENDIT - Referenz



Das Münchener Unternehmen hat sich als absoluter Branchenpionier an der Spitze des Marktes für Compliance-Management-Lösungen positioniert. Im Mai 2024 wurde das mittelständische Unternehmen an FLEX Capital Management GmbH, eine Private Equity Gesellschaft, veräußert. COVENDIT hat den Gründer und Eigentümer der Proxora beim Verkaufsprozess beraten.

„Wir haben einen komplexen Transaktionsprozess erfolgreich gemeistert. Die erstklassige Beratung und 24/7 Begleitung der Transaktion durch das COVENDIT Team, angeführt von Severin Lutz und Bernhard Kluge, hat dabei einen wesentlichen Beitrag geleistet. Neben der professionellen Strukturierung des Verkaufsprozesses waren es das offene Ohr und der gemeinsame Austausch, die zu den richtigen Entscheidungen führten!“

Über COVENDIT

- › Gegründet 2016
- › Inhabergeführte unabhängige M&A-Beratung
- › Relevante Referenzen bei Software- und IT-Services
- › 4 geschäftsführende Gesellschafter
- › Standorte in Frankfurt, Berlin und München
- › Über 100 abgeschlossene Transaktionen
- › Über 5.000 Interessenten im eigenen CRM

Nächste Schritte

Bei Interesse an weiteren Gesprächen bieten wir folgendes Vorgehen an:

- + Austausch mit COVENDIT
- + Vertraulichkeitserklärung
- + Austausch relevanter Unterlagen und ein persönliches Gespräch mit dem Käufer

Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

NEHMEN SIE KONTAKT AUF

 +49 69 348 7978 0

 info@covendit.de

Sie sind auf der Suche nach einer Nachfolgelösung oder einem strategischen Partner für das nächste Level?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

Ihre Ansprechpartner



**Bernhard
Kluge**



**Severin
Lutz**

Disclaimer - Dieses Kurzprofil wurde von der COVENDIT GmbH erstellt und basiert auf Informationen, welche vom Eigentümer und/oder seinen Beratern zur Verfügung gestellt wurden. Die COVENDIT GmbH hat diese Informationen nicht auditiert oder anderweitig geprüft oder prüfen lassen und gibt deshalb keine Garantien (weder explizite noch implizite) für den Inhalt ab: Weder in Bezug auf dessen Korrektheit, noch in Bezug auf die Genauigkeit, Vollständigkeit und auch nicht in Bezug auf die enthaltenen oder vermeintlichen Schlussfolgerungen. Die COVENDIT GmbH kann deshalb weder für den Inhalt, die Genauigkeit oder die Wahrheit der Information verantwortlich gemacht werden. Mit der Entgegennahme dieses Kurzprofil erkennt der Interessent an, dass es in seiner Verantwortlichkeit liegt eine Prüfung durchzuführen, sowie die notwendigen rechtlichen und/oder buchhalterischen und/oder steuerlichen Abklärungen zu treffen, bevor er sich zu einem Kauf entschließt. Die COVENDIT GmbH weist ausdrücklich darauf hin, dass der potenzielle Käufer seine Interessen wahrnehmen sollte und deshalb selber alle nötigen Abklärungen betreffend Korrektheit, Vollständigkeit, Wahrheit und Genauigkeit der enthaltenen Informationen treffen sollte. Dieses Kurzprofil stellt keinen Emissionsprospekt oder Dokument im Sinne des Wertpapierprospektgesetzes oder des Verkaufsprospektgesetzes oder anderen in Deutschland anzuwendenden Rechts dar. Dieses Kurzprofil dient nur zur Information und stellt kein Angebot dar. Änderungen und Irrtümer bleiben vorbehalten.