

## Suchkriterien



### Branche

Werbemittel



### Wertschöpfung

Handel, Vertrieb



### Hauptsitz

Deutschlandweit



### Kunden

B2B



### Mitarbeiter

>5



### Umsatz

>1 MEUR



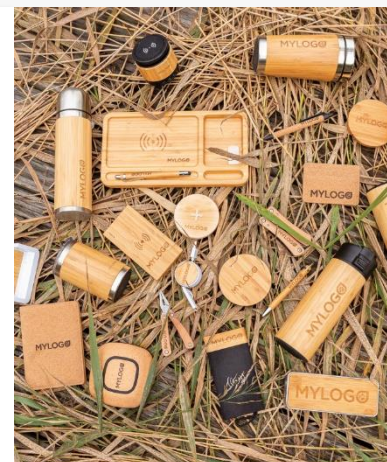
### Beteiligung

Bis zu 100%



### Profitabilität

Positiv



## Kurzbeschreibung

Das Unternehmen mit Hauptsitz in München wurde 2017 gegründet und hat sich auf die maßgefertigte Produktion und den Verkauf von Werbemittel spezialisiert. Hierzu gehören über 100.000 Produkte und individuelle Sonderprodukte, welche alle auf einer zentralen Werbeplattform bestellt werden können. Dabei beschäftigt das Unternehmen aktuell 45 Mitarbeiter.

Das junge und innovative Unternehmen zeichnet sich durch einen hohen personalisierten Service und eine moderne digitale Plattform aus. Dabei stehen Qualität, Nachhaltigkeit und Effizienz im Zentrum der Leitlinien. Zu den Kunden des Unternehmens zählen eine Vielzahl an namhaften Firmen aus unterschiedlichsten Branchen.

In den vergangenen Jahren ist das Unternehmen, auch dank Zukäufen, stetig und nachhaltig gewachsen. Für das zukünftige Wachstum werden gesunde Unternehmen gesucht, um gemeinsam die Marktposition weiter auszubauen und zu stärken.

## Ziele der Erweiterung



- Stärkung und Ausbau der Marktposition im Bereich individualisierter Werbemittel
- Realisierung von Skaleneffekten und Synergien mit den bereits vorhandenen Unternehmen
- Aufbau neuer Kompetenzen und Dienstleistungen für bestehende Kunden
- Gruppenweite Best Practice und Effizienzsteigerung

## Chancen für Verkäufer



- Erfolgreiche Unternehmensnachfolge durch Verkauf an ein modernes und schnell wachsendes Unternehmen
- Solide Finanzierung des Kaufpreises
- Zukunftsorientierte Weiterentwicklung des Unternehmens durch eine cloudbasierte Werbeplattform
- Mitarbeit in einem motivierten Team mit flachen Hierarchien

## Über den Interessenten:

Branche	Werbemittelproduktion und zentral organisierte digitale Werbemittelbeschaffung, Lagerung und Verwaltung
Hauptsitz	München
Kunden	B2B
Gründungsjahr	2017

- Das Unternehmen ist in den vergangenen Jahren kontinuierlich gewachsen
- Der Umsatz wurde stetig gesteigert
- Dementsprechend ist das Unternehmen finanziell sehr solide aufgestellt

## Transaktionsdetails

### Transaktionstyp: Kauf

Der Werbemittelspezialist möchte durch den strategischen Zukauf von weiteren Unternehmen in der Branche wachsen. Ziel dabei ist die Stärkung der Marktposition und die Realisierung von Synergieeffekten. Verkäufer profitieren von einem respektvollen und professionellen Umgang sowie von der modernen und digitalen Unternehmensstruktur.

Für Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.

Bei Interesse an weiteren Gesprächen bieten wir folgendes Vorgehen an:

- + Telefonat mit COVENDIT
- + Abschluss einer Vertraulichkeitserklärung
- + Austausch relevanter Unterlagen und ein persönliches Gespräch mit dem Käufer

## Nehmen Sie Kontakt auf

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine E-Mail.

+49 69 348 79 78 0 info@covendit.de

### Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

## Ihr Ansprechpartner



Severin Lutz



Bernhard Kluge