

B2B-Non-Food-Spezialist für Systemgastronomie, Retail und Tankstellen

Überblick¹⁾



Branche
Herstellung &
B2B-Handel



Rechtsform
GmbH



Firmensitz
Berlin-Brandenburg



Standorte
2



Mitarbeiter
10



Umsatz
ca. 3,55 Mio. €



EBIT
ca. 458 Tsd. €



Marge²⁾
12,9 %



1) Die gezeigten Werte beziehen sich auf das Geschäftsjahr 2025, 2) EBIT-Marge

Kurzzusammenfassung

Das Unternehmen ist ein **spezialisierter Supply-Partner für Non-Food-Lösungen** in der Systemgastronomie, dem Einzelhandel und dem Tankstellensektor. Das individuell abgestimmte Portfolio an Equipment wird sowohl über ein globales Netzwerk als auch durch eigene Kapazitäten realisiert. Ein klarer Fokus liegt dabei auf der **europäischen Wertschöpfung**: Fast das gesamte Lieferprogramm wird innerhalb Europas produziert, was kurze Transportwege, einen ressourcenschonenden Materialeinsatz und faire Arbeitsbedingungen garantiert.

Anstatt auf Masse setzt der Anbieter auf **die intensive Betreuung einer exklusiven Auswahl** an Filialkunden. Dieser Fokus ermöglicht es, Auftraggeber beim Einkauf und im Tagesgeschäft durch hochflexible Beschaffungslösungen spürbar zu entlasten – insbesondere bei der komplexen Logistik für eine Vielzahl unterschiedlicher Filialstandorte.

Ein hochmotiviertes Team koordiniert dabei länderübergreifende Rollouts und sichert einheitliche Markenauftritte. Durch **absolute Liefertreue, unkomplizierte Kommunikation** und **tiefe Branchenkenntnis** schafft das Unternehmen eine **stabile Lieferbasis mit hoher operativer Flexibilität** im europäischen Markt.

Investment Highlights

- **Etablierter B2B-Partner** für Systemgastronomie und Filialisten mit wiederkehrenden Rollouts und planbarer Nachfrage
- **Breites, integriertes Leistungsprofil** von Konzept und Produktentwicklung über Beschaffung bis zur Serienbelieferung
- **Skalierbares Kettenmodell** mit standardisierten, replizierbaren Sortimenten und hoher Umsetzungssicherheit über viele Standorte
- **Attraktive Kunden- und Projektstruktur** mit namhaften Marken im Kettenumfeld und langen Beziehungen durch hohen Resupply

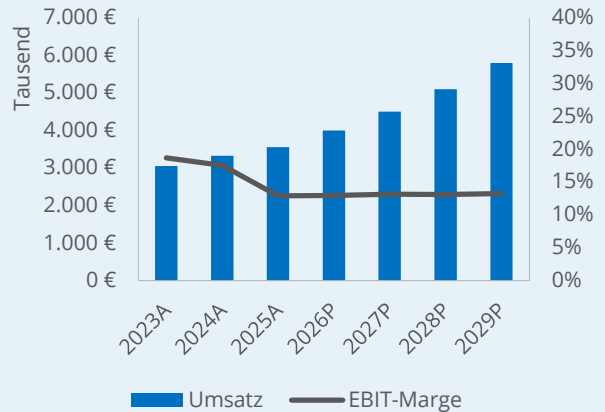
Wachstumspotential

- **Sortimentserweiterung je Kunde** in angrenzende Non-Food Kategorien und zusätzliche Sortimentsbausteine
- **Europaweites Rollout** durch Übertragung bestehender Konzepte auf weitere Länder, oft vorgegeben durch die seitens der Kunden bereits vorhandene internationale Struktur
- **Gewinnung weitere Großkunden**, um zusätzliche Standorte anzubinden und höhere Volumina abzusetzen
- **Ausbau des Nachhaltigkeits-Sortiments**, um von Regulatorik und steigender Nachfrage nach nachhaltigen Alternativen zu profitieren

B2B-Non-Food-Spezialist für Systemgastronomie, Retail und Tankstellen

Geschäftsentwicklung

- Der **Umsatz** entwickelt sich bis 2023A klar positiv und **wächst kontinuierlich** auf 6 Mio. EUR bis 2029P
- Die EBIT-Marge war in 2023A–2024A durch ein **außerordentliches Marktumfeld** geprägt, das temporär überdurchschnittliche Margen ermöglichte
- Mit der Normalisierung der Marktbedingungen ab 2025A pendelt sich die **Marge** auf ein **nachhaltiges Niveau** ein
- Ab 2026P skaliert der Umsatz bei **stabiler Marge**, getragen von **operativer Reife** und **gezielter Geschäftsentwicklung**



Transaktionsdetails

Transaktionstyp: Verkauf

Die geschäftsführenden Gesellschafter möchten das Unternehmen aus Gründen der klassischen Altersnachfolge verkaufen und beabsichtigen die Veräußerung von 100% ihrer Gesellschaftsanteile im Rahmen eines Share Deals.

Die Gesellschafter stehen dem Unternehmen auch nach der Transaktion für begrenzte Zeit zur Verfügung.

Nächste Schritte

Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- + Unterzeichnung der Vertraulichkeitserklärung
- + Ausfüllen des beigelegten Fragebogens
- + Aussagekräftiges Käuferprofil

Schreiben Sie uns bei Interesse gerne eine Email.

NEHMEN SIE KONTAKT AUF

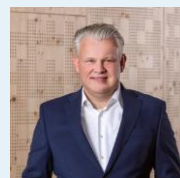
✉ info@covendit.de

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung oder einem strategischen Partner, um Ihr Lebenswerk erfolgreich für die Zukunft auszurichten?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.



Franz Fitkau
Prokurist



Christof Sagasser
Geschäftsführender Gesellschafter

Dieses Teaser-Dokument wurde von der COVENDIT GmbH ausschließlich zu Informationszwecken im Zusammenhang mit einer möglichen Transaktion erstellt. Es beruht auf Informationen und Unterlagen, die vom Eigentümer, dem Management oder von diesen benannten Dritten zur Verfügung gestellt wurden, sowie gegebenenfalls auf öffentlich zugänglichen Quellen. COVENDIT hat diese Informationen weder auditiert noch anderweitig verifiziert und übernimmt daher keinerlei Gewähr oder Haftung, weder ausdrücklich noch stillschweigend, für deren Richtigkeit, Genauigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität sowie für daraus gezogene Schlussfolgerungen; eine Haftung für Fehler, Auslassungen oder Unschärfen wird ausgeschlossen. Dieses Dokument stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots noch eine Empfehlung zum Erwerb von Anteilen oder Vermögenswerten dar und begründet keine vertraglichen oder vorvertraglichen Verpflichtungen; rechtlich verbindlich sind ausschließlich Regelungen, die gegebenenfalls in einem später final unterzeichneten Transaktionsvertrag ausdrücklich vereinbart werden. Die enthaltenen Angaben ersetzen keine eigene rechtliche, steuerliche, finanzielle oder kommerzielle Prüfung; es obliegt dem Empfänger, sämtliche Prüfungen eigenständig vorzunehmen und dieses Dokument nicht als alleinige Entscheidungsgrundlage heranzuziehen. Soweit zukunftsgerichtete Aussagen, Prognosen oder Erwartungen enthalten sind, beruhen diese auf Annahmen, die mit Unsicherheiten verbunden sind; tatsächliche Entwicklungen können wesentlich abweichen, eine Aktualisierungspflicht besteht nicht. Dieses Teaser-Dokument ist vertraulich und ausschließlich für den adressierten Empfängerkreis bestimmt; jede Weitergabe oder sonstige Offenlegung gegenüber Dritten bedarf der vorherigen schriftlichen Zustimmung von COVENDIT und dem Eigentümer. COVENDIT behält sich vor, Inhalte zu ändern, zu ergänzen oder den Prozess jederzeit einzustellen; Änderungen und Irrtümer bleiben vorbehalten.

COVENDIT GmbH

Walther-von-Cronberg-Platz 13, 60594 Frankfurt am Main

Amtsgericht Frankfurt am Main, HRB 106103

Geschäftsführer: Bernhard Kluge, Georg Wässa, Severin Lutz

COVENDIT Corporate Finance GmbH

Albrechtstraße 22, 10117 Berlin

Amtsgericht Charlottenburg, HRB 210699

Geschäftsführer: Christof Sagasser, Georg Wässa