

B2B-Non-Food-Spezialist für Systemgastronomie, Retail und Tankstellen

Überblick

			
Branche	Rechtsform	Firmensitz	Standorte
Herstellung und B2B-Handel	GmbH	Metropolregion Berlin-Brandenburg	2
			
Mitarbeiter	Umsatz 2025A	EBIT 2025A	EBIT-Marge 2025A
10	ca. 3,55 Mio. €	ca. 458 Tsd. €	12,9 %



Auf Basis der BWA 12/2025

Kurzzusammenfassung

Das Unternehmen ist ein spezialisierter Supply-Partner für Non-Food-Lösungen in der Systemgastronomie, dem Einzelhandel und dem Tankstellensektor. Das individuell abgestimmte Portfolio an Equipment wird sowohl über ein globales Netzwerk als auch durch eigene Kapazitäten realisiert. Ein klarer Fokus liegt dabei auf der europäischen Wertschöpfung: Fast das gesamte Lieferprogramm wird innerhalb Europas produziert, was kurze Transportwege, einen ressourcenschonenden Materialeinsatz und faire Arbeitsbedingungen garantiert.

Anstatt auf Masse setzt der Anbieter auf die intensive Betreuung einer exklusiven Auswahl an Filialkunden. Dieser Fokus ermöglicht es, Auftraggeber beim Einkauf und im Tagesgeschäft durch hochflexible Beschaffungslösungen spürbar zu entlasten – insbesondere bei der komplexen Logistik für eine Vielzahl unterschiedlicher Filialstandorte.

Ein hochmotiviertes Team koordiniert dabei länderübergreifende Rollouts und sichert einheitliche Markenauftritte. Durch absolute Liefertreue, unkomplizierte Kommunikation und tiefe Branchenkenntnis schafft das Unternehmen eine stabile Lieferbasis mit hoher operativer Flexibilität im europäischen Markt.

Investment Highlights



- › Etablierter B2B-Partner für Systemgastronomie und Filialisten mit wiederkehrenden Rollouts und planbarer Nachfrage
- › Breites, integriertes Leistungsprofil von Konzept und Produktentwicklung über Beschaffung bis zur Serienbelieferung
- › Skalierbares Kettenmodell mit standardisierten, replizierbaren Sortimenten und hoher Umsetzungssicherheit über viele Standorte
- › Attraktive Kunden- und Projektstruktur mit namhaften Marken im Kettenumfeld und langen Beziehungen durch hohen Resupply

Wachstumspotential



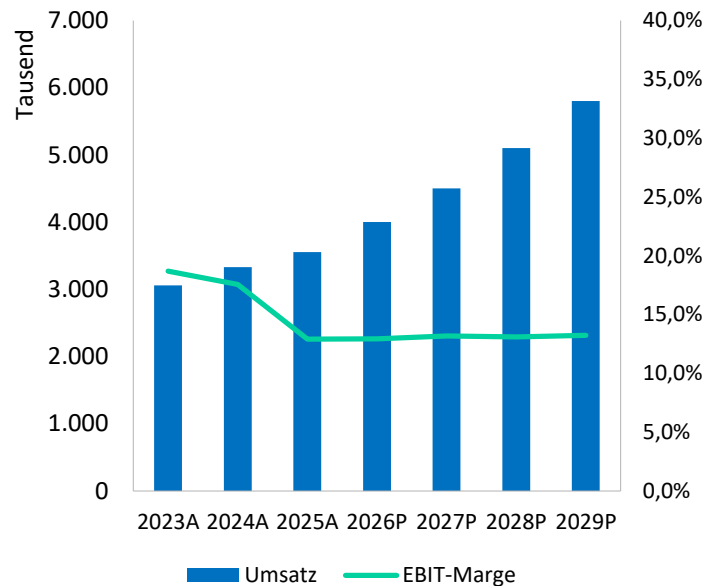
- › Sortimentserweiterung je Kunde in angrenzende Non-Food Kategorien und zusätzliche Sortimentsbausteine
- › Europaweites Rollout durch Übertragung bestehender Konzepte auf weitere Länder, oft vorgegeben durch die seitens der Kunden bereits vorhandene internationale Struktur
- › Gewinnung weitere Großkunden, um zusätzliche Standorte anzubinden und höhere Volumina abzusetzen
- › Ausbau des Nachhaltigkeits-Sortiments (z.B. Mehrweg- und recyclingfähige Lösungen), um von Regulatorik und steigender Nachfrage nach nachhaltigen Alternativen zu profitieren

B2B-Non-Food-Spezialist für Systemgastronomie, Retail und Tankstellen

Geschäftsentwicklung



- › Der Umsatz entwickelt sich bis 2023A wieder klar positiv und wächst kontinuierlich von 3,1 Mio. EUR auf 6 Mio. EUR bis 2029P
- › Die EBIT-Marge war in 2023A–2024A durch ein außerordentliches Marktumfeld geprägt, das temporär überdurchschnittliche Margen ermöglichte
- › Mit der Normalisierung der Marktbedingungen ab 2025A pendelt sich die Marge auf ein nachhaltiges Niveau ein – die Schwankungen der Vorjahre reflektieren einen außergewöhnlichen Zyklus
- › Ab 2026P skaliert der Umsatz bei stabiler Marge, getragen von operativer Reife und gezielter Geschäftsentwicklung



Auf Basis der BWA 12/2025

Transaktionsdetails

Transaktionstyp: Verkauf

Die geschäftsführenden Gesellschafter möchten das Unternehmen aus Gründen der klassischen Altersnachfolge verkaufen und beabsichtigen die Veräußerung von 100% ihrer Gesellschaftsanteile im Rahmen eines **Share Deals**.

Die Gesellschafter stehen dem Unternehmen auch nach der Transaktion für begrenzte Zeit zur Verfügung.

Nächste Schritte

Für den Versand weiterer Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- + Vertraulichkeitserklärung
- + Interessentenfragebogen
- + Aussagekräftiges Käuferprofil

Schreiben Sie uns bei Interesse gerne eine Email.

NEHMEN SIE KONTAKT AUF

+49 30 555 745 870

info@covendit.de

Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung oder einem strategischen Partner für das nächste Level?

Kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben Sie eine E-Mail und vereinbaren Sie ein kostenfreies unverbindliches Erstgespräch.

Ihre Ansprechpartner



**Christof
Sagasser**



**Franz
Fitkau**

Disclaimer - Dieses Kurzprofil wurde von der COVENDIT Corporate Finance GmbH erstellt und basiert auf Informationen, welche vom Eigentümer und/oder seinen Beratern zur Verfügung gestellt wurden. Die COVENDIT Corporate Finance GmbH hat diese Informationen nicht auditiert oder anderweitig geprüft oder prüfen lassen und gibt deshalb keine Garantien (weder explizite noch implizite) für den Inhalt ab: Weder in Bezug auf dessen Korrektheit, noch in Bezug auf die Genauigkeit, Vollständigkeit und auch nicht in Bezug auf die enthaltenen oder vermeintlichen Schlussfolgerungen. Die COVENDIT Corporate Finance GmbH kann deshalb weder für den Inhalt, die Genauigkeit oder die Wahrheit der Information verantwortlich gemacht werden. Mit der Entgegennahme dieses Kurzprofil erkennt der Interessent an, dass es in seiner Verantwortlichkeit liegt eine Prüfung durchzuführen, sowie die notwendigen rechtlichen und/oder buchhalterischen und/oder steuerlichen Abklärungen zu treffen, bevor er sich zu einem Kauf entschließt. Die COVENDIT Finance GmbH weist ausdrücklich darauf hin, dass der potenzielle Käufer seine Interessen wahrnehmen sollte und deshalb selber alle nötigen Abklärungen betreffend Korrektheit, Vollständigkeit, Wahrheit und Genauigkeit der enthaltenen Informationen treffen sollte. Dieses Kurzprofil stellt keinen Emissionsprospekt oder Dokument im Sinne des Wertpapierprospektgesetzes oder des Verkaufsprospektgesetzes oder anderen in Deutschland anzuwendenden Rechts dar. Dieses Kurzprofil dient nur zur Information und stellt kein Angebot dar. Änderungen und Irrtümer bleiben vorbehalten.