

### B2B-Händler für dekorative Geschenkverpackungsartikel (C114)

#### Übersicht:

Das Unternehmen ist auf den Handel mit dekorativen Geschenkverpackungselementen spezialisiert. Bisher erfolgt das Geschäft ausschließlich mit gewerblichen Kunden (B2B). Kerngeschäft ist der Vertrieb von Geschenkbandern. Hierzu bietet das Unternehmen eine umfassende Produktauswahl an, die an eine große Zahl von Stammkunden im In- und Ausland sowie zahlreichen Einzelkunden seit 1991 erfolgreich vertrieben wird.

Besonders aktiv ist das Unternehmen auf nationalen und internationalen Fachmessen, durch welche beständig neue Kunden gewonnen werden können. Ein komplett erneuerter Internetauftritt und der moderne Webshop bieten großes Potential, um auch zukünftig erfolgreich den Kundenstamm zu erweitern.

Im Geschäftsjahr 2016/2017 hat das Unternehmen einen Umsatz von 635.000 Euro erwirtschaftet.

<b>Gründung:</b>	1991
<b>Rechtsform:</b>	GmbH
<b>Umsatz (2016):</b>	635.000 EUR
<b>Warenlager:</b>	735.000 EUR (Stand 30.06.2017)
<b>Mitarbeiter:</b>	8 (inkl. Inhaber)
<b>Standort:</b>	Hessen



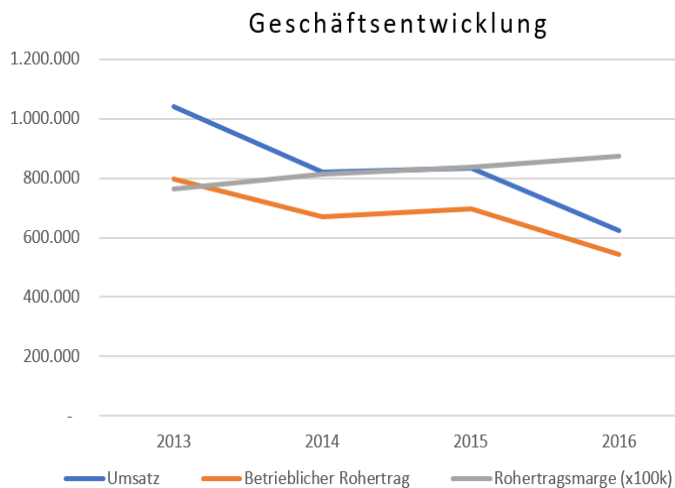
#### Stärken:

- Etablierter Marktteilnehmer mit deutschlandweit einzigartigem Produktangebot
- Eingespieltes Team mit jahrelanger Erfahrung und Betriebstreue
- Schnelle und flexible Lieferfähigkeit
- Großer Kundenstamm mit stabilem Stammkundenanteil
- Rundum erneuter Onlineauftritt mit innovativem Webshop und regelmäßig erscheinendem Newsletter

#### Chancen:

- Weiterer Ausbau des B2B-Geschäfts mit geringem Aufwand möglich
- Erweiterung des internationalen Marktzugangs durch weitere Präsenz auf internationalen Messen und mehrsprachigem Onlineshop bietet Möglichkeiten zur Umsatzsteigerung
- Ausweitung des Angebots auch auf Privatkunden
- Erhöhung der Marketingaktivitäten auf Messen, durch Google AdWords oder weitere Werbemaßnahmen
- Ausweitung des Produktsortiments

### B2B-Händler für dekorative Geschenkverpackungsartikel (C114)



	2013	2014	2015	2016
<b>Umsatz in €</b>	1.000.000	820.000	830.000	635.000
<b>Bet. Rohertrag in €</b>	800.000	670.000	700.000	540.000
<b>Rohertragsmarge</b>	76%	81%	83%	87%

Der Inhaber fuhr das Geschäft seit 2013 aus persönlichen Gründen sukzessive zurück. Aufgrund der etablierten und modernisierten Geschäftsstruktur ist ein Hochfahren der Geschäftstätigkeit jederzeit problemlos möglich.

#### Weitere Informationen:

Zum Verkauf stehen im Rahmen eines Asset Deals die Wirtschaftsgüter, insbesondere das große Warenlager, die seit Jahren gewachsene Geschäftsplattform mit entsprechender Ausstattung, alle Kunden- und Lieferantenbeziehungen sowie der hochmoderne und rundum erneuerte Internetauftritt inklusive Webshop.

Dem Standort im Rhein-Main-Gebiet kommen die idealen räumlichen Gegebenheiten zu Gute. Neben einer Bürofläche von etwa 80 qm ist zusätzlich eine Lagerfläche von ca. 1000 qm angemietet.

Der Inhaber ist gerne bereit, den Käufer einzuarbeiten. Er erklärt sich bereit alle relevanten Prozesse und Abläufe im Detail zu erklären. Es besteht Flexibilität bzgl. der Einarbeitungszeit und -form.

Auf Wunsch ist auch eine Abwicklung der Transaktion als Share Deal möglich.

**Kaufpreis: 250.000 EUR**

Details zum Kaufpreis finden Sie im ausführlichen Firmenprofil.

#### Nehmen Sie Kontakt auf:

Für mehr Informationen rufen Sie uns gerne an oder schreiben Sie uns eine Mail.

**T: +49 69 348 7978 0**

**E-Mail: [info@covendit.de](mailto:info@covendit.de)**

Ihre Ansprechpartner für dieses Unternehmen:



Georg Wässa



Linus Vollmar

#### Sie sind selbst Unternehmer und auf der Suche nach einer Nachfolgelösung?

Dann kontaktieren Sie uns gerne telefonisch oder schreiben eine Mail an und vereinbaren Sie ein kostenloses und unverbindliches Erstgespräch mit einem unserer Berater.